

Referenzen

Systemhäuser



„Uns gefällt, dass unser Partner dran bleibt und sich nicht mit Halbheiten zufrieden gibt, denn wir wollen unsere Kunden nur mit dem Besten verwöhnen. Und agdacom entspricht diesem Credo.“

*Peter Staub
Geschäftsführer*



Partnerschaft

Für den Anbieter einer Gesamtlösung ist es oft undankbar, das ganze EDV-Konzept auf ein Fundament unbekannter Stabilität aufzubauen.

Mit dem Konzept Fixpreis – Fixfertig von agdacom sind Sie gleich alle Sorgen los: Sie wissen immer, was Sie vor Ort erwartet. Garantiert!

Ihre massgeschneiderte Partnerschaft mit agdacom bringt allen nur Vorteile. Auch Ihre Kunden werden dies zu schätzen wissen.

Das Angebot von CSI Staub umfasst alle notwendigen Geräte, Programme und Dienstleistungen für eine effiziente IT- Infrastruktur. Obwohl wir eigentlich «nur» Hard- und Software liefern und betreuen, beziehen viele unserer Kunden auch die dazugehörigen Netzwerk-Dienstleistungen über uns.

Als komplette Betriebslösung kommt das Softwarepaket NebiZ zum Einsatz, welches wir selber entwickelt haben. Das modular aufgebaute Programm deckt den gesamten Bedarf eines Gewerbe- oder Dienstleistungsbetriebes ab und reicht von der Administration, Lagerverwaltung, Arbeitszeiterfassung und dem Rapportwesen bis hin zur Finanz- und Lohnbuchhaltung. Ausserdem kümmern wir uns um einen perfekten Internetauftritt unserer Kunden. Als drittes Standbein assemblieren wir die eigene PC- und Serverlinie „CSX“, welche sich durch Design und Leistung hervorhebt.

Unsere Zusammenarbeit mit agdacom basiert auf der Überlegung, dass es für uns schwierig wäre, einen eigenen Angestellten mit der entsprechenden speziellen Erfahrung effizient einzusetzen. Und selbst dann wäre es bemügend, immer wieder mit einem anderen Elektriker zusammen zu arbeiten, immer von neuem erklären zu müssen, was genau wir vor Ort anzutreffen erwarten. Hier bietet uns agdacom eine massgeschneiderte und verlässliche Partnerschaft. Die Zuständigkeiten und Aufgaben sind exakt geregelt. Zudem ist es entspannend zu wissen, dass agdacom sich an alle Vereinbarungen hält und uns vor dem Kunden niemals in Verlegenheit bringen oder gar konkurrieren würde.

Der Geschäftsführer der agdacom war mir schon lange vor seinem Schritt in die Selbständigkeit persönlich gut bekannt. Deshalb fiel die Entscheidung für eine Zusammenarbeit nicht schwer. Seine Zuverlässigkeit, das stete Streben nach Verbesserung sind mir schon immer positiv aufgefallen. Das macht ihn auch empfänglich, wenn trotz aller Bemühungen einmal Kritik fällig ist.

agdacom kann ich bei meinen Kunden guten Gewissens als Spezialisten für den gesamten Netzwerkbereich empfehlen – und mir damit gleich selber einen Gefallen erweisen. Mit „Fixpreis – Fixfertig“ hat agdacom nun auch noch ein Konzept entwickelt, welches administrativen Balast weitgehend eliminiert. Ich darf ehrlich und mit voller Überzeugung sagen, dass ich mir einen idealeren Partner nicht vorstellen könnte.